



빌더 가이드

AWS 파트너 센트럴



AWS 파트너 센트럴: 빌더 가이드

Copyright © 2025 Amazon Web Services, Inc. and/or its affiliates. All rights reserved.

Amazon의 상표 및 트레이드 드레스는 Amazon 외 제품 또는 서비스와 함께, Amazon 브랜드 이미지를 떨어뜨리거나 고객에게 혼동을 일으킬 수 있는 방식으로 사용할 수 없습니다. Amazon이 소유하지 않은 기타 모든 상표는 Amazon과 제휴 관계이거나 관련이 있거나 후원 관계와 관계없이 해당 소유자의 자산입니다.

Table of Contents

솔루션이란 무엇입니까?	1
솔루션 생성	2
솔루션 관리	3
AWS Solution Finder에 게시	3
Solution Finder에서 AWS Partner 솔루션 제거	4
AWS 기본 기술 검토(FTR)	4
에 소프트웨어 솔루션 나열 AWS Marketplace	5
AWS Marketplace 소프트웨어 제품 목록 및 연결 지원	6
문서 기록	8
.....	ix

솔루션이란 무엇입니까?

솔루션은 고객의 비즈니스 요구 사항을 해결하기 위해 제공하는 모든 제품, 서비스 또는 관행입니다. AWS Partner Central에서 솔루션을 [생성할](#) 때 출시된 제품을 이해하는 데 도움이 되는 세부 정보를 제공합니다. 솔루션의 검색 가능성을 개발 및 높이고 AWS 고객 및 AWS 영업 팀과 소통하기 위한 맞춤형 지원을 제공할 수 있습니다. 또한 AWS 파트너는 AWS 검증을 위해 솔루션을 제출할 때 혜택을 받을 수 있습니다. 자세한 내용은 AWS Partner Central에 로그인하고 [파트너 솔루션 개요 가이드](#)를 참조하세요.

솔루션 생성

AWS 고객 및 영업 팀과의 가시성과 참여를 얻기 위한 첫 번째 단계는 AWS Partner Central에서 솔루션을 만드는 것입니다.

솔루션을 생성할 때 내부 AWS 파트너 디렉터리 및 퍼블릭 AWS 파트너 솔루션 찾기에서 검색 가능성을 개선하려면 최대한 자세히 제공하세요. 이러한 디렉터리에 등록하면 자격을 갖춘 AWS 판매자가 제공하는 AWS 고객 리드와 기회를 창출하는 데 도움이 될 수 있습니다. 리드와 기회는 Partner Central의 AWS 고객 참여(ACE) 파이프라인 관리자에 표시됩니다.

솔루션을 생성하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. 빌드, 솔루션을 선택합니다.
3. 생성(Create)을 선택합니다.
4. 필수 솔루션 세부 정보 및 연락처 정보 필드를 작성합니다.
5. (선택 사항) 솔루션 URL에 AWS 관행을 설명하는 AWS 브랜드 마이크로사이트 링크를 입력합니다. 솔루션을 생성하는 것은 선택 사항이지만 AWS 전문화 프로그램에서 검증하려면 마이크로사이트가 필요합니다.
6. (선택 사항) 마케팅, 영업 및 사례 연구 세부 정보를 추가하여 솔루션의 검색 가능성을 높입니다.
7. 검토 및 제출 페이지에서 솔루션 생성을 선택합니다.

솔루션 관리

AWS Partner Central 솔루션 AWS Partner 찾기 목록에 게시하고 AWS , 기본 기술 검토(FTR)를 요청하고, 소프트웨어 제품을 AWS Marketplace 목록에 연결하여 상품을 관리할 수 있습니다.

주제

- [AWS Solution Finder에 게시](#)
- [Solution Finder에서 AWS Partner 솔루션 제거](#)
- [AWS 기본 기술 검토\(FTR\)](#)
- [에 소프트웨어 솔루션 나열 AWS Marketplace](#)
- [AWS Marketplace 소프트웨어 제품 목록 및 연결 지원](#)

AWS Solution Finder에 게시

다음 사전 조건이 충족되면 솔루션이 AWS Solution Finder에 자동으로 게시됩니다.

솔루션 유형	사전 조건
소프트웨어 제품, 관리형 서비스, 컨설팅 서비스, 전문 서비스	<p>솔루션은 다음 사전 조건 중 하나를 충족해야 합니다.</p> <ul style="list-style-type: none"> • 솔루션은 AWS Foundation Technical Review(FTR)에 의해 검증됩니다. 자세한 내용은 AWS 기본 기술 검토(FTR) 항목을 참조하세요. • 솔루션은 확인된 지정 애플리케이션과 연결됩니다.
하드웨어 제품, 통신 제품, 부가가치 재판매 AWS 서비스, 훈련 서비스, 배포 서비스	<p>솔루션은 다음 사전 조건을 모두 충족해야 합니다.</p> <ul style="list-style-type: none"> • 솔루션은 확인된 지정 애플리케이션과 연결됩니다. • 솔루션은 AWS 파트너 네트워크 팀의 승인을 받습니다.

Solution Finder에서 AWS Partner 솔루션 제거

AWS Partner Solution Finder 목록에서 솔루션을 제거하려면 AWS Partner Central에서 비활성으로 표시합니다. AWS Partner Central의 홈 페이지 또는 솔루션 세부 정보 페이지에서이 작업을 수행할 수 있습니다.

에서 솔루션을 비활성 상태로 표시하려면...	수행할 작업
AWS Partner Central 홈 페이지.	<ol style="list-style-type: none"> 1. AWS Partner Central에 로그인합니다. 2. 탐색 모음에서 빌드, 솔루션을 선택합니다. 3. 제거할 솔루션을 선택합니다. 4. 비활성을 선택합니다.
AWS Partner Central 솔루션 세부 정보 페이지.	<ol style="list-style-type: none"> 1. 솔루션 세부 정보 페이지에서 제거할 솔루션을 선택합니다. 2. 가시성 업데이트를 선택합니다. 3. 비활성을 선택합니다.

AWS 기본 기술 검토(FTR)

FTR을 획득하여 제출되고 활성 상태인 각 소프트웨어 제품, 관리형 서비스, 컨설팅 서비스 또는 전문 서비스 솔루션을 검증할 수 있습니다. FTR은 기술적 위험을 식별하고 완화하는 데 도움이 됩니다. FTR 검증이 적용된 솔루션은 AWS Solution Finder에 자동으로 게시됩니다. 자세한 내용은 [AWS 기본 기술 검토](#)를 참조하세요.

FTR을 요청하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. 탐색 모음에서 빌드, 솔루션을 선택합니다.
3. 제출할 솔루션을 선택합니다.
4. 검증 탭을 선택합니다.
5. 소프트웨어 제품 또는 서비스 제품에 대한 AWS 기본 기술 검토 가이드와 솔루션 유형에 대한 FTR 체크리스트를 다운로드하여 검토합니다.
6. 자체 평가 체크리스트를 작성합니다.
7. 다음 파일을 업로드합니다. 파일은 3MB를 초과할 수 없습니다.

- 자체 평가 체크리스트.
 - 아키텍처 다이어그램(들).
 - 솔루션과 관련된 기타 필수 또는 보충 설명서입니다.
 - 솔루션과 관련된 고객 성공을 보여주는 사례 연구입니다.
8. 기본 기술 검토 요청을 선택합니다.

에 소프트웨어 솔루션 나열 AWS Marketplace

AWS Marketplace에서 소프트웨어 솔루션의 제품 목록을 생성할 수 있습니다. 솔루션을 기존 제품 목록에 연결할 수도 있습니다. 다음 단계 세트에서는 두 작업을 모두 완료하는 방법을 설명합니다.

Note

소프트웨어 솔루션을 AWS Marketplace 제품 목록에 연결하려면 먼저 AWS Partner Central 계정을 AWS Marketplace 계정에 연결해야 합니다. 자세한 내용은 [AWS Partner Central 시작 안내서의 AWS Partner Central 계정 및 AWS 계정 연결](#)을 참조하세요.


제품 목록을 생성하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.
2. 탐색 모음에서 빌드, 솔루션을 선택합니다.
3. [상품을 생성](#)하거나 기존 솔루션을 선택합니다.
4. 솔루션 세부 정보 페이지에서 AWS Marketplace 제품 탭을 선택합니다.
5. 새로 생성을 선택합니다.
6. 제품 세부 정보를 입력하고 제품 유형(AMI, SaaS, 컨테이너 또는 서버)을 선택합니다.
7. 제품 제목을 입력합니다.
8. 제품 생성 및 연결을 선택합니다.
9. 계속을 선택하여 AWS Marketplace 관리 포털(AMMP)의 목록을 완료합니다. 또는 종료를 선택하여 AWS Marketplace 제품 탭으로 돌아갑니다.

제품 목록에 연결하려면

1. [AWS Partner Central](#)에 로그인합니다.


2. 탐색 모음에서 빌드를 선택한 다음 솔루션을 선택합니다.
3. [솔루션을 생성](#)하거나 기존 솔루션을 선택합니다.
4. 솔루션 세부 정보 보기에서 AWS Marketplace 제품 탭을 선택합니다.

 Note

AWS Partner Central에서 솔루션의 제품을 연결 해제하려면 [AWS Partner Central Support](#)에 문의하세요.

AWS Marketplace 소프트웨어 제품 목록 및 연결 지원

AWS Partner Central은 다음 표와 같이 특정 배포 및 호스팅 옵션에 대한 AWS Marketplace 소프트웨어 제품 목록 생성 및 연결을 지원합니다.

 Note

솔루션을 생성할 때 배포 및 호스팅 옵션을 선택합니다. 솔루션을 생성한 후에는 이러한 옵션을 변경할 수 없습니다. 솔루션에 대해 다른 배포 및 호스팅 옵션을 선택하려면 솔루션을 다시 생성하거나 [AWS Partner Central Support](#)에 문의하여 도움을 받을 수 있습니다.

소프트웨어를 주로 배포하는 사람은 누구입니까?	소프트웨어가 주로 배포된 위치는 어디입니까?	지원되는 AWS Marketplace 소프트웨어 제품 유형
사용자	AWS 계정	SaaS
고객	고객 AWS 계정	서버(Amazon Machine Image(AMI) 또는 컨테이너)
사용자	온프레미스	지원되지 않음
사용자	고객 AWS 계정	지원되지 않음
고객	온프레미스	지원되지 않음
고객	Edge	지원되지 않음

소프트웨어를 주로 배포하는 사람은 누구입니까?	소프트웨어가 주로 배포된 위치는 어디입니까?	지원되는 AWS Marketplace 소프트웨어 제품 유형
고객	Edge	지원되지 않음

AWS Partner Central Builder 가이드의 문서 기록

다음 표에서는 AWS Partner Central 설명서의 설명서 릴리스를 설명합니다.

변경 사항	설명	날짜
두 번째 릴리스	AWS Partner Central Builder 안내서의 두 번째 릴리스입니다.	2024년 6월 25일
첫 번째 릴리스	AWS Partner Central Builder 가이드의 첫 번째 릴리스입니다.	2023년 11월 2일

기계 번역으로 제공되는 번역입니다. 제공된 번역과 원본 영어의 내용이 상충하는 경우에는 영어 버전이 우선합니다.