Guía para desarrolladores

Central de socios de AWS

Copyright © 2025 Amazon Web Services, Inc. and/or its affiliates. All rights reserved.

Central de socios de AWS: Guía para desarrolladores

Copyright © 2025 Amazon Web Services, Inc. and/or its affiliates. All rights reserved.

Las marcas comerciales y la imagen comercial de Amazon no se pueden utilizar en relación con ningún producto o servicio que no sea de Amazon, de ninguna manera que pueda causar confusión entre los clientes y que menosprecie o desacredite a Amazon. Todas las demás marcas registradas que no son propiedad de Amazon son propiedad de sus respectivos propietarios, que pueden o no estar afiliados, conectados o patrocinados por Amazon.

Table of Contents

¿Qué es una solución? 1
Creación de una solución 2
Administrar su solución 3
Publicación en Solution Finder AWS 3
Eliminar una AWS Partner solución del Buscador de soluciones 4
AWS Revisión técnica fundamental (FTR) 4
Listado de soluciones de software en AWS Marketplace 5
AWS Soporte de listado y enlace de productos de software de Marketplace 6
Historial de documentos 8
..... ix

¿Qué es una solución?

Una solución es cualquier producto, servicio o práctica que ofrece para resolver una necesidad empresarial de un cliente. Cuando crea una solución en AWS Partner Central, proporciona detalles que nos ayudan a entender lo que aporta al mercado. Podemos ofrecerle asistencia personalizada para desarrollar y aumentar la visibilidad de sus soluciones y para interactuar con AWS los clientes y los equipos de AWS ventas. Además, como AWS socio, puede recibir beneficios al enviar sus soluciones para su AWS validación. Para obtener más información, inicie sesión en AWS Partner Central y consulte la guía general de soluciones para socios.

Creación de una solución

El primer paso para obtener visibilidad e interacción con AWS los clientes y los equipos de ventas es crear sus soluciones en AWS Partner Central.

Al crear una solución, proporcione todos los detalles que pueda para mejorar su visibilidad en el directorio interno de AWS socios y en el buscador de soluciones para AWS socios público. Su inclusión en estos directorios puede ayudarle a generar AWS clientes potenciales y oportunidades procedentes de AWS vendedores cualificados. Los clientes potenciales y las oportunidades aparecen en el directorio de captación de AWS clientes (ACE) de Partner Central.

Para crear una solución

1. Inicie sesión en AWS Partner Central.
2. Elija Build, Solutions.
3. Seleccione Crear.
4. Complete los campos de información de contacto y detalles de la solución requeridos.
5. (Opcional) En la URL de la solución, introduzca un enlace al micrositio de su AWS marca en el que se explique su AWS práctica. Si bien la creación de una solución es opcional, se requiere un micrositio para la validación en un AWS programa de especialización.
6. (Opcional) Aumente la visibilidad de su solución añadiendo detalles de marketing, ventas y casos prácticos.
7. En la página Revisar y enviar, selecciona Crear solución.

Administrar su solución

Puede administrar su oferta en AWS Partner Central publicándola en su lista de AWS Partner Solution Finder, solicitando una revisión técnica AWS fundamental (FTR) y vinculando las ofertas de productos de software a una lista de AWS Marketplace.

Temas

- Publicación en Solution Finder AWS
- Eliminar una AWS Partner solución del Buscador de soluciones
- AWS Revisión técnica fundamental (FTR)
- Listado de soluciones de software en AWS Marketplace
- AWS Soporte de listado y enlace de productos de software de Marketplace

Publicación en Solution Finder AWS

La solución se publica automáticamente en el Buscador de AWS soluciones cuando se cumplen los siguientes requisitos previos:

Tipo de solución	Requisitos previos
Producto de software, servicio gestionado, servicio de consultoría, servicio profesional	La solución debe cumplir uno de los siguientes requisitos previos: • La solución se valida mediante una revisión AWS técnica básica (FTR). Consulte AWS Revisión técnica fundamental (FTR). • La solución está asociada a una solicitud de designación confirmada.
Producto de hardware, producto de comunicac iones, servicio de reventa con valor agregado, AWS servicio de formación, servicio de distribución	La solución debe cumplir los dos requisitos previos siguientes: • La solución está asociada a una solicitud de designación confirmada.

Tipo de solución	Requisitos previos
	• La solución ha sido aprobada por el equipo de AWS Partner Network.

Eliminar una AWS Partner solución del Buscador de soluciones

Para eliminar una solución de su lista de AWS Partner Solution Finder, márquela como inactiva en la Central de socios de AWS. En AWS Partner Central, puede hacerlo en la página de inicio o en la página de detalles de la solución.

Para marcar una solución como inactiva en el...	Haga lo siguiente...
La página de inicio de AWS Partner Central.	1. Inicie sesión en AWS Partner Central. 2. Elija Build, Solutions en la barra de navegación. 3. Elija la solución que desee eliminar. 4. Selecciona Inactivo.
Página de detalles de la solución de AWS Partner Central.	1. En la página de detalles de la solución, elija la solución que desee eliminar. 2. Seleccione Actualizar visibilidad. 3. Elija Inactivo.

AWS Revisión técnica fundamental (FTR)

Puede obtener una FTR para validar cada una de las soluciones de producto de software, servicio gestionado, servicio de consultoría o servicio profesional que haya presentado y esté activo. Un FTR le ayuda a identificar y mitigar los riesgos técnicos. Las soluciones con la validación de la FTR se publican automáticamente en el Buscador de AWS soluciones. Para obtener más información, consulte la revisión AWS técnica fundamental

Para solicitar un FTR

1. Inicie sesión en AWS Partner Central.

2. Elija Build, Solutions en la barra de navegación.
3. Elija la solución que desee enviar.
4. Seleccione la pestaña Validación.
5. Descargue y consulte la guía AWS básica de revisión técnica para las ofertas de software u ofertas de servicios y la lista de verificación de la FTR para su tipo de solución.
6. Complete la lista de verificación para la autoevaluación.
7. Cargue los siguientes archivos. Los archivos no pueden superar los 3 MB.
   - Lista de verificación para la autoevaluación.
   - Diagrama (s) de arquitectura.
   - Otra documentación obligatoria o complementaria relevante para su solución.
   - Casos prácticos que demuestran el éxito de los clientes específicos de la solución.
8. Elija Solicitar una revisión técnica fundamental.

Listado de soluciones de software en AWS Marketplace

Puede crear un listado de productos para su solución de software en AWS Marketplace. También puedes vincular tu solución a una lista de productos existente. En los siguientes conjuntos de pasos se explica cómo realizar ambas tareas.

> **Note**
>
> Para vincular su solución de software a una lista de productos de AWS Marketplace, primero debe vincular su cuenta de AWS Partner Central a una cuenta de AWS Marketplace. Para obtener más información, consulte Cómo vincular cuentas y AWS cuentas de AWS Partner Central en la Guía de introducción de AWS Partner Central.

Para crear un listado de productos

1. Inicie sesión en AWS Partner Central.
2. Elija Build, Solutions en la barra de navegación.
3. Cree una oferta o elija una solución existente.
4. En la página de detalles de la solución, selecciona la pestaña de productos de AWS Marketplace.

5. Elija Crear nuevo.
6. Introduzca los detalles del producto y elija un tipo de producto (AMI, SaaS, contenedor o servidor).
7. Introduzca un título de producto.
8. Selecciona Crear producto y conectar.
9. Seleccione Continuar para completar el listado en el AWS Marketplace Management Portal (AMMP). O bien, selecciona Salir para volver a la pestaña de productos de AWS Marketplace.

Para vincular a un listado de productos

1. Inicie sesión en AWS Partner Central.
2. En la barra de navegación, seleccione Crear y, a continuación, Soluciones.
3. Cree una solución o elija una solución existente.
4. En la vista de detalles de la solución, selecciona la pestaña de productos de AWS Marketplace.

> **Note**
>
> Para desvincular un producto de su solución en la Central de socios de AWS, póngase en contacto con el soporte de la Central de socios de AWS.

AWS Soporte de listado y enlace de productos de software de Marketplace

AWS Partner Central permite crear y vincular listados de productos de software de AWS Marketplace para opciones específicas de implementación y alojamiento, como se muestra en la siguiente tabla.

> **Note**
>
> Al crear una solución, usted elige las opciones de despliegue y alojamiento. No puede cambiar estas opciones después de crear una solución. Para elegir diferentes opciones de implementación y alojamiento para una solución, puede volver a crear la solución o ponerse en contacto con el soporte de AWS Partner Central para obtener ayuda.

¿Quién implementa el software principalmente?	¿Dónde se implementó principalmente el software?	Tipo de producto de software AWS Marketplace compatible
Usted	Su cuenta de AWS	SaaS
¿Su cliente	La AWS cuenta del cliente	Servidor (Amazon Machine Image (AMI) o contenedor)
Usted	En las instalaciones	No compatible
Usted	AWS Cuenta del cliente	No compatible
¿Tu cliente	En las instalaciones	No compatible
¿Tu cliente	Periferia	No compatible
¿Tu cliente	Periferia	No compatible

Historial de documentos de la guía para desarrolladores de AWS Partner Central

En la siguiente tabla se describen las versiones de la documentación de AWS Partner Central.

Cambio	Descripción	Fecha
Segunda versión	Segunda versión de la guía para desarrolladores de AWS Partner Central.	25 de junio de 2024
Primera versión	Primera versión de la guía para desarrolladores de AWS Partner Central.	2 de noviembre de 2023

Las traducciones son generadas a través de traducción automática. En caso de conflicto entre la traducción y la version original de inglés, prevalecerá la version en inglés.